

ACHAT ET VENTE D'ENTREPRISES

Sujets abordés

1 – Introduction

1.1 – Conséquences fiscales de l'achat/vente d'entreprises selon la forme juridique

2 – Méthodes d'achat/vente d'entreprises

2.1 – Entreprise à propriétaire unique ou société en nom collectif

2.2 – Gel classique (total ou partiel)

2.3 – Achat avec effet de levier (« leveraged buyout »)

2.4 – Transactions hybrides

2.5 – Extraction du revenu protégé (« safe income »)

2.6 – Achat/vente d'actifs au lieu d'actions





Sujets abordés

3 – Autres aspects de l'achat/vente d'entreprises

3.1 – Extraction des biens en immobilisations afin de réduire le prix de vente des actions

3.2 – Entente de non-concurrence et non-sollicitation

3.3 – Convention entre actionnaires

3.4 – Évaluation d'entreprises – Déterminer la valeur des actions

3.5 – Évaluation psychométrique

3.6 – Divers autres aspects



Sujets abordés

4 – Acquisition de contrôle

- 4.1 – Est-on en présence d'une acquisition de contrôle selon la LIR? Exemples pratiques**
- 4.2 – Règles fiscales applicables lors d'une acquisition de contrôle**

5 – Intégration d'employés clés

- 5.1 – Boni/REER ou Boni**
- 5.2 – Options d'achat d'actions**
- 5.3 – Gel total/partiel et émission de nouvelles actions participantes**
- 5.4 – Création d'une nouvelle société pour l'achat d'une partie des actions de l'employeur**



Sujets abordés

5 – Intégration d'employés clés

5.5 – Coopérative de travailleurs actionnaires

5.6 – Fiducie collective des employés

6 – Conclusion